



<https://witt-solutions.de/job/technischer-vertrieb-schutzsysteme-2/>

## Technischer Vertrieb (m/w/d) Übergeordneter DC Schutz Systeme im Innendienst

### Beschreibung

Für unser sehr renommiertes Technologie-Unternehmen für Messtechnik und Bahnschutzeinrichtungen suchen wir einen Mitarbeiter im **Vertrieb (m/w/d) Übergeordneter DC Schutz Systeme im Innendienst**, zur Verstärkung unseres tollen, kollegialen, engagierten und freundlichen Team.

Als Teil unseres Teams unterstützt du uns bei der technischen Beratung unserer Kunden am Telefon, per E-Mail und virtuellen Video-Calls. Gemeinsam im Team erarbeiten wir die passende Systemlösung für unsere nationalen und internationalen Kunden.

Durch die flachen Hierarchieebenen und den regelmäßigen Jour Fixe Meetings, berichtest Du direkt der Geschäftsleitung und gestaltest so die Zukunft des Unternehmens direkt mit.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Technische Beratung bei Kundenanfragen und Ausarbeitung von technischen Konzepten, Kalkulation und Angebotserstellung
- Unterstützung Projektabwicklung und -management
- Mitarbeit bei Angebots Management / Monitoring Ausschreibungsportale
- Ideengeber bei der Entwicklung von Produkt und Business-Strategie
- Persönliche Mitwirkung bei inhouse Terminen, Messen sowie open house Veranstaltungen
- Artikel und Stammdatenpflege

### Qualifikationen / Anforderungen

- eine **abgeschlossene elektrotechnische** Berufsausbildung Idealerweise ein Studium
- Idealerweise Kenntnisse von Elektrischen Eisenbahninfrastrukturen
- Solide Kenntnisse Office Paketen, sowie idealerweise CRM- und ERP-System
- **Gute schriftliche Ausdrucksweise** in deutsch und englisch Idealerweise noch weitere Sprachen

### Fähigkeiten

- Technische Affinität und ein gesundes Maß an Vertriebsaffinität Erfahrung und Kenntnisse im Bereich IT-Systeme, IoT, Energieversorgung
- Organisationsgeschick, lösungsorientiertes Vorgehen und strukturierte Arbeitsweise
- Du bist wissbegierig und arbeitest Dich in neue Themenfelder schnell ein
- Du bist ein Teamplayer mit ausgeprägter interkultureller & sozialer Kompetenz

### Arbeitgeber

WITT Solutions GmbH

### Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

### Start Anstellung

ASP

### Dauer der Anstellung

unbefristet

### Industrie / Gewerbe

Elektronik / Elektrotechnik

### Arbeitsort

Dyrotzer Ring 3, 14641,  
Wustermark, Brandenburg,  
Deutschland

### Arbeitszeiten

- 8-Stunden 40 Stunden /Woche (Flexible Arbeitszeiten )
- Keine Wochenenden
- (Teil) Home Office nach Einarbeitung Möglich

### Basislohn

€ 2800 - € 3600

### Veröffentlichungsdatum

18. Januar 2024

### Gültig bis

08.03.2024

## **Leistungen der Anstellung**

- Intensive Einarbeitung (onboarding) und ein Miteinander auf Augenhöhe
  - Modernes IT-Equipment wie CRM, ERP Systeme und Kommunikationssysteme
  - Regelmäßige Schulungen, Feedback Gespräche sowie Team Events
  - Flachen Hierarchien im Familien Unternehmen
  - Gute persönliche Entwicklungsperspektiven
  - Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einer zukunftssicheren Branche mit besten beruflichen Aussichten beim Marktführer
- 
- Betriebliche Weiterbildung
  - Kostenfreie Getränke (Kaffee, Tee und Wasser)
  - Erfolgsbeteiligung
  - Betriebsferien
  - Firmenhandy
  - Zusatzzahlungen
  - Kostenloser Parkplatz